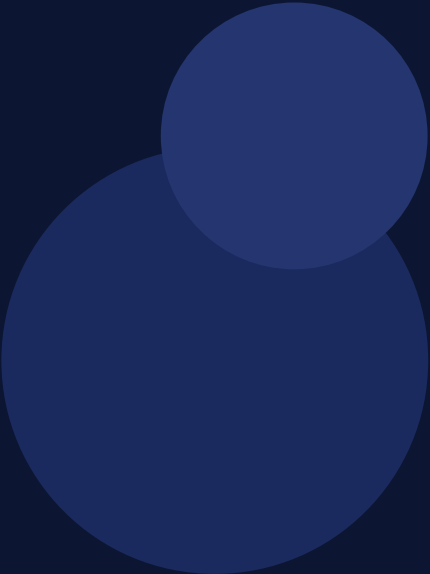


MANUAL DE IMPORTACIÓN 2026



Guía Completa de Importación desde China

Todo lo que necesitas saber para importar
sin errores y maximizar tu rentabilidad

8

Pasos del proceso

10

Errores a evitar

20

Términos clave

2x-5x

Margen potencial

AGT CARGA

Agencia de Carga Internacional

agtcarga.com | +57 317 295 6283 | info@agtcarga.com

ÍNDICE DE CONTENIDOS

1.	Introducción — Por qué importar desde China	3
2.	El Proceso Paso a Paso (8 pasos)	4
3.	Costos Reales — Cómo Calcularlos	6
4.	Los 10 Errores Más Costosos	8
5.	Cómo Elegir un Proveedor Confiable	10
6.	Incoterms Explicados Simplemente	11
7.	Documentos Necesarios	12
8.	Glosario de Términos Clave	13
9.	Próximos Pasos con AGT Carga	15

1 Introducción — Por qué importar desde China

China es la fábrica del mundo. Con más de 143,000 fábricas exportadoras certificadas y precios que pueden ser entre 3 y 10 veces más bajos que en Colombia, importar directamente desde China no es una opción reservada para grandes corporaciones: es una estrategia al alcance de cualquier empresario con información correcta y un buen aliado logístico.

Esta guía fue creada por el equipo de AGT Carga con base en años de experiencia acompañando a empresas colombianas en su proceso de importación. Aquí encontrarás todo lo que necesitas saber: desde cómo encontrar proveedores confiables hasta cómo calcular tu rentabilidad real.

La Oportunidad Real de Márgenes

Categoría de producto	Precio en China (FOB)	Precio Colombia	Margen bruto
Muebles de oficina	USD 80/unidad	USD 300/unidad	275%
Textiles y ropa	USD 5/prenda	USD 25/prenda	400%
Herramientas eléctricas	USD 30/unidad	USD 120/unidad	300%
Electrónicos menores	USD 15/unidad	USD 60/unidad	300%
Productos industriales	USD 200/pieza	USD 600/pieza	200%

* Márgenes estimados antes de costos de importación y operación local.

¿Por qué muchos fracasan en el primer intento?

La mayoría de los problemas en importación no vienen de los proveedores chinos, sino de la falta de preparación del importador. Los errores más frecuentes son:

- No calcular correctamente el costo total (landed cost) antes de comprar
- Elegir proveedores por precio sin verificar calidad ni confiabilidad
- Desconocer la subpartida arancelaria y el arancel que aplica al producto
- No prever los tiempos de tránsito (30-45 días en marítimo)
- Pagar el 100% por adelantado sin garantías contractuales

Qué hace diferente a quien lo hace bien

Planificación	Calcula rentabilidad antes de hacer el pedido, no después.
Verificación	Siempre solicita muestras y firma fichas técnicas.

Aliados	Trabaja con agentes de carga con experiencia en tu categoría.
Proceso	Sigue un protocolo probado para cada importación.

2 El Proceso Paso a Paso

Importar con éxito requiere seguir un proceso estructurado. Estos 8 pasos representan la ruta probada que seguimos con cada uno de nuestros clientes en AGT Carga:

1 Definir el producto y validar el mercado

Antes de buscar proveedores, confirma que existe demanda local. Analiza competidores, precios de mercado y márgenes esperados. Define especificaciones técnicas claras: materiales, dimensiones, certificaciones requeridas, colores y cantidades.

2 Encontrar proveedores confiables

Usa plataformas como Alibaba.com (exportación) y 1688.com (mercado doméstico chino, precios más bajos pero requiere intermediario). También considera visitar ferias como la Canton Fair (abril y octubre). Filtra por Gold Supplier y Trade Assurance en Alibaba.

3 Solicitar muestras y evaluar calidad

NUNCA hagas un pedido grande sin muestras previas. El costo de una muestra (USD 50-300 más flete aéreo ~USD 30-80) es mínimo comparado con recibir un contenedor defectuoso. Evalúa materiales, acabados, empaques y funcionalidad.

4 Negociar precio y condiciones

Negocia MOQ (cantidad mínima de pedido), precio FOB, términos de pago (30% adelanto, 70% contra BL es el estándar), tiempo de producción, empaque y marcado. Formaliza todo en una Purchase Order y ficha técnica firmada.

5 Gestionar el flete internacional

Para volúmenes mayores a 1 CBM, el marítimo es siempre más económico. El aéreo aplica para muestras, urgencias o productos de alto valor/bajo volumen. Tu agente de carga coordina la reserva del espacio, la documentación y el seguro.

6 Trámites aduaneros en Colombia

Con la Declaración de Importación (DEX) ante la DIAN, debes pagar: arancel (varía por subpartida arancelaria, típicamente 0%-20%), IVA de importación (19%), más gastos portuarios. Tu agente de aduanas gestiona este proceso.

7 Recibir y verificar la mercancía

Al recibir la carga, verifica cantidades contra el packing list, revisa el estado del empaque externo buscando daños, y haz una inspección de calidad de muestra antes de firmar la recepción conforme. Documenta cualquier novedad fotográficamente.

8 Calcular rentabilidad final

Registra todos los costos: FOB + flete + seguro + arancel + IVA + gastos portuarios + agencia aduanera + transporte local. Este es tu landed cost real. Compáralo con tu precio de venta para confirmar el margen neto obtenido.

3 Costos Reales — Cómo Calcularlos

El error más costoso en importación es calcular mal el precio final. El "landed cost" (costo puesto en bodega) incluye muchos más elementos que el precio del proveedor. Aquí desglosamos cada componente:

Componente	Descripción	Referencia de costo
Precio FOB	Precio del proveedor en puerto chino	Base de negociación
Flete marítimo	Costo por CBM o contenedor	USD 80-150 / CBM (varía)
Seguro de carga	~0.5% del valor CIF	Obligatorio (recomendado)
Arancel (DAI)	Varía por subpartida arancelaria	0% a 20% (promedio 10-15%)
IVA importación	Sobre base gravable (CIF + arancel)	19% fijo
Gastos portuarios	Handling, almacenaje, agencia	USD 200-600 por embarque
Transporte interno	Puerto a bodega en Colombia	Según destino
Agencia de aduanas	Honorarios del agente	USD 150-300 por declaración

Ejemplo Real: 5 CBM de Sillas de Oficina

A continuación, el desglose real de costos para una importación típica:

Concepto	Cálculo	Valor USD
Precio FOB proveedor	5 CBM de sillas de oficina	\$5,000
Flete marítimo	5 CBM × \$160/CBM	\$800
Seguro de carga	0.5% × \$5,800 (CIF)	\$29
Valor CIF	FOB + Flete + Seguro	\$5,829
Arancel (15%)	15% × \$5,829	\$875
Base gravable IVA	CIF + Arancel	\$6,704
IVA importación (19%)	19% × \$6,704	\$1,274
Gastos portuarios	Handling + Agencia aduanas	\$350
Transporte Buenaventura-Bogotá	Furgón parcial	\$400

COSTO TOTAL LANDED	Puesto en bodega Bogotá	\$8,728
Precio venta sugerido	Margen 2x-2.5x	\$17,000-\$22,000
Margen bruto estimado		\$8,272-\$13,272

Nota: Los valores de flete, aranceles y gastos portuarios varían según el producto, la ruta y el momento. AGT Carga te entrega una cotización exacta antes de que tomes la decisión de compra.

4 Los 10 Errores Más Costosos al Importar

Estos errores han costado millones a importadores colombianos. Conocerlos es el primer paso para no repetirlos:

01	No pedir muestras antes del pedido grande Recibir mercancía defectuosa sin recurso es el error más costoso. Una muestra de \$200 puede ahorrarte \$20,000.
02	Pagar el 100% por adelantado El estándar de la industria es 30% adelanto y 70% contra copia del Bill of Lading. No lo cambies.
03	No verificar la subpartida arancelaria Un producto mal clasificado puede tener arancel del 0% o del 20%. Esta diferencia cambia toda la rentabilidad.
04	Ignorar el volumen (CBM) y solo mirar el peso El flete marítimo se calcula por CBM o por peso, el que sea mayor. Productos voluminosos encarecen el flete.
05	No tener en cuenta los tiempos de tránsito 30-45 días marítimo + producción. Sin planificación, te quedas sin inventario o incumples a tus clientes.
06	Comprar sin contrato ni ficha técnica firmada Sin documento firmado, no tienes recurso legal si la calidad no es la acordada.
07	No asegurar la carga El seguro cuesta ~0.5% del valor. Sin él, pierdes el 100% si hay un siniestro en tránsito.
08	Subestimar los costos portuarios locales Almacenaje, manejo, demoras en puerto pueden sumar USD 500-2,000 por embarque inesperadamente.
09	No revisar la mercancía al recibirla Tienes un tiempo limitado para reclamar daños. Una vez firmada la entrega conforme, se acaba tu recurso.

10

No llevar contabilidad del costo real landed

Sin registro detallado, no sabes si estás ganando o perdiendo. Importar sin números es importar a ciegas.

5 Cómo Elegir un Proveedor Confiable

Señales de alerta (Red Flags)

- Precio significativamente más bajo que todos los demás proveedores
- No tiene certificaciones ni historial de exportaciones documentado
- No acepta Trade Assurance de Alibaba ni carta de crédito
- Pide pago por Western Union o criptomonedas solamente
- Respuestas vagas o evasivas sobre tiempo de producción y capacidad
- No puede proveer muestras o pide un costo de muestra excesivo
- No tiene dirección física verificable ni fotos reales de fábrica

Cómo Verificar en Alibaba

Gold Supplier	Proveedor verificado y con membresía premium en Alibaba. Mínimo 2 años preferiblemente.
Trade Assurance	Protección de pago: si la calidad o fecha de entrega no se cumple, Alibaba reembolsa.
Verified Supplier	Alibaba auditó físicamente la fábrica. Es el nivel más alto de confianza.
Historial de transacciones	Revisa cuántas transacciones tiene y las calificaciones de compradores previos.
Tiempo en Alibaba	Más de 3 años en la plataforma con buenas calificaciones es una señal positiva.

Preguntas Clave que Debes Hacer Antes de Comprar

- ✓ ¿Cuál es su capacidad de producción mensual?
- ✓ ¿Tienen certificaciones ISO, CE, o las requeridas para mi mercado?
- ✓ ¿Pueden producir según mis especificaciones técnicas (OEM)?
- ✓ ¿Cuántos días de producción requiere mi pedido?
- ✓ ¿Cuál es el empaque estándar y el mínimo de pedido?
- ✓ ¿Aceptan inspección de terceros antes del embarque?
- ✓ ¿Pueden proporcionar muestras y fichas técnicas firmadas?

Inspección de Fábrica o Tercerizada

Para pedidos superiores a USD 10,000, considera contratar una inspección de calidad pre-embarque. Empresas como SGS, Bureau Veritas o Intertek inspeccionan la mercancía en China por USD 200-400 por día de inspección. El costo es mínimo comparado con recibir un contenedor defectuoso.

6 Incoterms Explicados Simplemente

Los Incoterms (International Commercial Terms) definen quién paga qué y dónde se transfiere el riesgo de la mercancía. Para importaciones desde China, estos son los más comunes:

EXW — Ex Works

El proveedor
interno en Ch
final. Máximo

FOB — Free On Board

El proveedor
el barco: flete
para importac

CIF — Cost Insurance and Freight

El proveedor
pagas los trán
sobre el flete.

DDP — Delivered Duty Paid

El proveedor
importación. F
pierdes visibil

Recomendacion de AGT Carga:

Usa siempre FOB para tus importaciones. Te da control sobre el flete, el seguro y la agencia, y te permite comparar precios reales entre proveedores.

7 Documentos Necesarios para Importar

Una importación exitosa requiere documentación completa y correcta. Cualquier error en los documentos puede generar retención en aduana, multas o demoras costosas. Estos son los documentos indispensables:

01 Factura Comercial — (Commercial Invoice)

Emitida por el proveedor chino. Debe incluir: descripción detallada del producto, cantidad, precio unitario y total en USD, términos de pago, datos del comprador y vendedor, e Incoterm pactado. Es el documento base para el cálculo de aranceles.

- ✓ Descripción técnica del producto
- ✓ Precio FOB o el Incoterm acordado
- ✓ País de origen: China
- ✓ HS Code (código arancelario)

02 Lista de Empaque — (Packing List)

Complementa la factura comercial. Detalla físicamente cómo está empacada la mercancía: número de cajas/bultos, peso bruto y neto de cada uno, dimensiones, y marcas de empaque. La DIAN y el transportista lo usan para verificar la carga.

- ✓ Número de bultos y tipo de empaque
- ✓ Peso bruto y neto total y por bulto
- ✓ Dimensiones en cm o pulgadas
- ✓ Marcas y números de cada bulto

03 Conocimiento de Embarque — (Bill of Lading / AWB)

Es el contrato de transporte entre el exportador y el transportista (naviera o aerolínea). Para marítimo se llama Bill of Lading (B/L); para aéreo, Air Waybill (AWB). Es el título de propiedad de la mercancía: quien lo tiene, puede retirarla.

- ✓ Nombre del buque/vuelo y número de viaje
- ✓ Puerto de origen y destino
- ✓ Descripción y cantidad de la carga
- ✓ Consignatario (quien recibe en destino)

04

Certificado de Origen

Certifica que la mercancía fue producida en China. Puede ser necesario para verificar si aplica algún arancel preferencial (TLC) o si hay medidas antidumping. Colombia tiene TLC con algunos países que podrían ser relevantes.

- ✓ Emitido por cámara de comercio china
- ✓ Describe el proceso de manufactura
- ✓ Requerido para acogerse a aranceles preferenciales
- ✓ Forma A para SGP cuando aplique

05

Declaración de Importación — (DEX — DIAN)

Es el documento oficial de la importación en Colombia, presentado ante la DIAN. Lo elabora tu agente de aduanas autorizado. Incluye la clasificación arancelaria, los tributos liquidados y la información del importador.

- ✓ Elaborado por agente aduanero autorizado
- ✓ Incluye subpartida arancelaria
- ✓ Liquida arancel + IVA a pagar
- ✓ Queda en el sistema MUISCA de la DIAN

8 Glosario de Términos Clave

El mundo de la importación tiene su propio lenguaje. Aquí están los 20 términos que debes dominar:

AWB Air Waybill	Conocimiento de embarque aéreo. Documento de transporte para envíos en avión.	Incoterm donde el comprador paga todos los costos desde la fábrica.
B/L Bill of Lading	Conocimiento de embarque marítimo. Título de propiedad para la carga en tránsito.	Incoterm donde el vendedor entrega la carga al barco en el puerto de destino.
CBM Cubic Meter (Metro Cúbico)	Unidad de volumen para calcular el flete marítimo. 1 CBM = 1 metro cúbico.	Contenedor completo. Se refiere a un contenedor de 20 CBM.
CIF Cost, Insurance and Freight	Incoterm donde el vendedor paga el flete y seguro hasta el puerto de destino.	Código arancelario. Sistema armonizado que clasifica cada producto.
DAI Derecho de Aduana a la Importación	Arancel colombiano que se aplica sobre el valor CIF de la mercancía.	Carga consolidada. Se refiere a una carga de más de 20 CBM.
DDP Delivered Duty Paid	Incoterm donde el vendedor cubre todos los costos e impuestos pagados.	Cantidad mínima. Se refiere a la cantidad mínima de un producto que debe ser importado.
DEX Declaración de Exportación/Importación	Documento oficial de importación ante la DIAN en Colombia.	Fabricación bajo orden. Se refiere a la fabricación de un producto bajo el pedido de un comprador.
DIAN Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales	Autoridad aduanera y tributaria de Colombia.	Puerto de carga. Se refiere al puerto de origen de la carga, como Shenzhen.
ETA Estimated Time of Arrival	Fecha estimada de llegada del barco o avión al puerto de destino.	Puerto de descarga. Se refiere al puerto de destino, como Cartagena.
ETD Estimated Time of Departure	Fecha estimada de salida del barco o avión del puerto de origen.	Transferencia bancaria. Se refiere al pago más común para transacciones internacionales.
	EXW Ex Works	
	FOB Free On Board	
	FCL Full Container Load	
	HS Code Harmonized System Code	
	LCL Less than Container Load	
	MOQ Minimum Order Quantity	
	OEM Original Equipment Manufacturer	
	POL Port of Loading	
	POD Port of Discharge	
	T/T Telegraphic Transfer	

listo para importar

con confianza?

En AGT Carga te acompañamos en todo el proceso de importación, desde la búsqueda del proveedor hasta la entrega en tu bodega.

Agenda una asesoría gratuita de 15 minutos

WhatsApp

+57 317 295 6283

info@agtcarga.com

Importamos todo tipo de productos desde China hacia Colombia y Latinoamérica:
Muebles | Textiles | Herramientas | Electronicos | Industrial | Consumo

Esta guía fue elaborada por el equipo de AGT Carga (Acosta Global Trade S.A.S.) con base en experiencia real en importaciones Colombia-China. Los valores de costo son referenciales y pueden variar según producto, ruta y temporada.

Para una cotización exacta, contactenos.